



# ERFRISCHEND ANDERS!

**Genauso einzigartig wie unser Mineralwasser sind wir als Arbeitgeber – erfrischend anders!**

Als einziger 100% Glas- und PET Mehrwegbrunnen in Baden-Württemberg bieten wir die Vorzüge eines Familienunternehmens mit rund 120 Mitarbeitern und starken Marken. Werden Sie Teil einer partnerschaftlichen Unternehmenskultur, in der Mensch und Marke im Mittelpunkt stehen und sich gemeinsam immer weiterentwickeln. Mit viel Gestaltungsfreiraum, verantwortungsvollen Aufgaben und einem Naturprodukt, dass seit Jahrhunderten begeistert.

Als zentrale Funktion innerhalb unseres Vertrieb-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Key-Account-Manager LEH (m/w/d)

### Ihre Mission: Wachstum gestalten und Kunden begeistern!

- Aktive Kundenbetreuung sowie Aufbau eines nachhaltigen, engmaschigen Beziehungsmanagements
- Verantwortung für Absatz, Umsatz und Ergebnis der betreuten Kunden
- Erstellung von Absatz-, Umsatz- und Kunden-Profitabilitätsplänen sowie kontinuierliche Erfolgskontrolle
- Verhandlung von Listungen, (Regal-)Platzierungen sowie kunden-individuellen Aktionen
- Vorbereitung und Durchführung von Konditions- und Preisanpassungen – eigenständiges Führen der Kunden-Jahresgespräche
- Zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, Außendienst, Marketing, Supply Chain und Controlling
- Mitgestaltung der aquaRömer Kundenstrategien
- Kontinuierliche Steuerung und Abwicklung administrativer Aufgaben – in Zusammenarbeit mit dem Vertriebs-Innendienst
- Organisation von und Teilnahme an Events mit Kunden
- On-going Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### Gesucht: Zahlenaffines und kommunikationsstarkes Verhandlungs- und Netzwerktalement

- Hochschulabschluss (BWL o.ä.) oder abgeschlossene Berufsausbildung mit relevanter fachbezogener Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich FMCG (gerne Getränke), vorzugsweise bei einem Markenartikelunternehmen – dabei mindestens 3 Jahre KAM-Erfahrung
- Leidenschaft für den Vertrieb und ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Exzellentes Zahlenverständnis und ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick, durchsetzungsstark und souverän
- Eigeninitiativ, diplomatisch und teamfähig

### Gefunden: Arbeitgeber auf Wachstumskurs mit Top Leistungen

- Verantwortungsvolle, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Attraktives Unternehmen mit langer Tradition, junger Führungsriege und flachen Hierarchien
- Krisensichere und systemrelevante Branche
- Attraktive Vergütung inkl. variabler Zielprämie
- Firmen-PKW der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten & Home-Office-Regelung
- Vorteile & Benefits wie Budget für Getränke im Haustrunk und Betriebliche Altersvorsorge

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins an:



aquaRömer GmbH & Co. KG  
Personalabteilung  
Bartensteinstraße 9, 74535 Mainhardt  
oder per E-Mail an: [personalwesen@aquaroemer.de](mailto:personalwesen@aquaroemer.de)

Unsere Personalabteilung steht Ihnen für Fragen unter der Telefonnummer 07903 / 91 99 0 gerne zur Verfügung oder besuchen Sie uns vorab im Internet unter [www.aquaroemer.de](http://www.aquaroemer.de).